

Sabadell refuerza su dirección y el área digital

ESTRATEGIA/ Ramón de la Riva y Enric Rovira entran en el Comité de Dirección.

Expansión. Madrid/Barcelona. Sabadell refuerza su cúpula directiva y una de las áreas que está cobrando creciente protagonismo en las nuevas estrategias de todas las entidades, el mundo digital. El banco anunció ayer la ampliación de su Comité de Dirección de ocho a diez miembros, tras la incorporación a su cúpula de Ramón de la Riva, director general adjunto responsable de la dirección de Mercados y Banca Privada, y Enric Rovira, subdirector general que lleva las riendas de la dirección de Transformación de Activos y Participaciones Inmobiliarias.

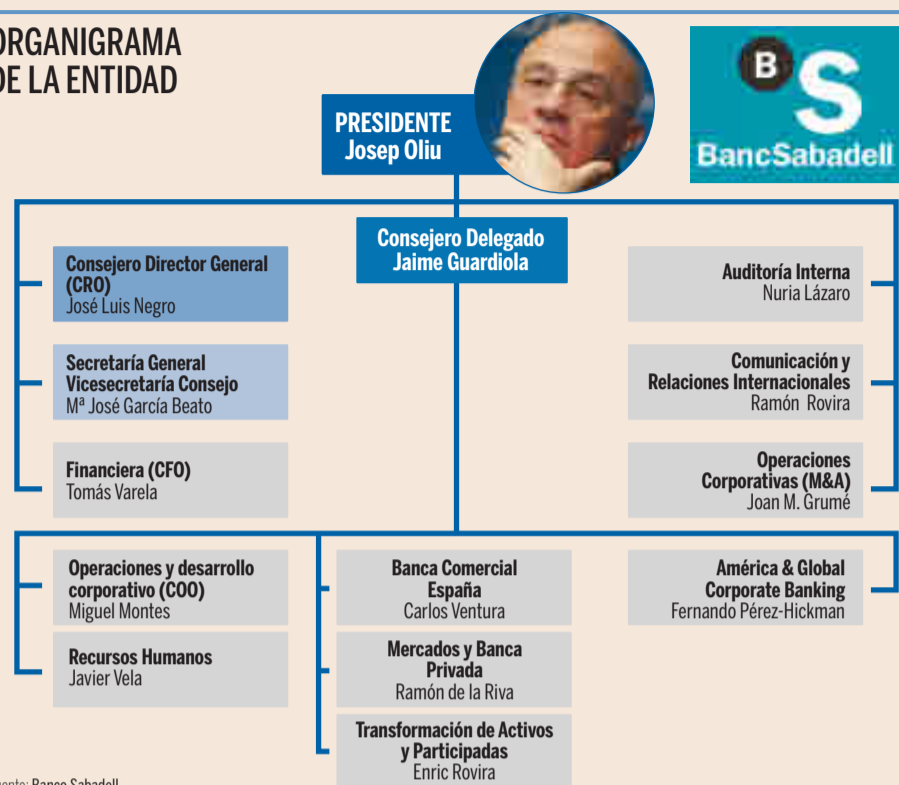
Los cambios se enmarcan dentro del desarrollo del *Plan Triple*, la hoja de ruta estratégica que Sabadell lanzó el pasado año y que culminará el próximo ejercicio con la rentabilidad como eje prioritario. El refuerzo también se realiza

al hilo de la estrategia de internacionalización que está desplegando el banco para posicionarse en América y Reino Unido y reducir su dependencia de España, y en la que juega un papel clave la adquisición del británico TSB.

Negocio exterior

En este sentido y de cara a la próxima integración de la filial de Lloyd's, Sabadell ha adaptado la estructura de sus direcciones Financiera y de Operaciones y Desarrollo Corporativo, a la vez que ha ampliado las funciones de la unidad América (ver gráfico). Esta división, que dirige el director general adjunto Fernando Pérez-Hickman, pasa a denominarse América & Global Corporate Banking, y refuerza sus responsabilidades con la gestión de la red de todas las oficinas de representación en el extranjero y los

ORGANIGRAMA DE LA ENTIDAD



Fuente: Banco Sabadell

El banco ficha a un directivo de Deutsche Bank para impulsar la digitalización

La entidad agrupa la gestión de todas las oficinas de representación en el extranjero

negocios de Banca Corporativa del grupo.

Por otra parte, Sabadell también ha acordado fortale-

cer la dirección de Tecnología, adscrita a Operaciones y Desarrollo Corporativo. Para ello, el banco ha fichado a Rüdiger Schmidt, que se incorporará el 1 de julio procedente de Deutsche Bank. Schmidt se incorpora a Sabadell tras 18 años en el banco alemán, donde ha desarrollado funciones directivas a nivel internacional en el área de tecnología para Retail Banking, Private Wealth Management y Transaction Banking. En Sabadell, "liderará las funciones globales de tecnología y sistemas, certificación y transformación digi-

tal", indicó la entidad a través de una nota.

Schmidt sustituirá a Carlos Abarca, que se traslada a Londres para abordar la integración de TSB. Abarca será nombrado CIO (*Chief Information Officer*) y se incorporará a la estructura de TSB, reportando a Miguel Montes, responsable máximo de la integración tecnológica.

Por otra parte, Sabadell ha estrenado el edificio corporativo que albergará sus servicios centrales en Madrid. Situado en la calle Isabel Colbrand, en Las Tablas, cuenta 5.280 metros cuadrados.

Villar Mir gana 31,1 millones al vender sus títulos de Santander

M.M. Madrid.

Juan Miguel Villar Mir, presidente del Grupo Villar Mir y consejero de Santander además de presidente de su comisión de Auditoría, ha ganado 31,13 millones tras deshacer prácticamente toda su participación en el banco. Ahora tiene 1.175 acciones de Santander. El empresario, en una operación comunicada ahora a la CNMV pero realizada hace seis meses, ingresó a finales de año 189,78 millones tras vender 27 millones de títulos de Santander (0,24% del capital) a un precio medio de 7,02 euros. Villar Mir, a través de Espacio Activos Financieros, compró estos títulos en septiembre de 2013, con un desembolso de 158,65 millones (5,87 euros por acción).

Tras la operación, la familia Botín se mantiene como accionista de referencia, al controlar el 1,27% de los derechos de voto del banco. En 2008, tenía el 2,32%. Su peso se ha ido diluyendo, entre otros, por el programa del dividendo flexible aplicado desde 2009. La última gran compra de acciones de la familia Botín fue en 2010, cuando el presidente Emilio Botín adquirió dos millones de títulos por 15 millones.

Aumenta el número de fondos que actúan como bancos en la sombra

M. Marriage. Financial Times

El número de gestores de fondos que prestan directamente a las compañías en EEUU y Europa se ha duplicado en los últimos dos años, lo que pone de manifiesto los temores sobre el rápido desarrollo de los intermediarios financieros conocidos como banca en la sombra. En Estados Unidos, el número de fondos que presta directamente a empresas ha pasado de 44 a 110 en dos años. Y en Europa, la cifra se ha duplicado hasta los 85.

Como resultado, los fondos se han triplicado los activos desde 2006, hasta los 441.000 millones de dólares a finales del año pasado, según cifras de Brown Brothers Harriman, grupo de servicios financieros, y Preqin, proveedor de datos.

Entre los mayores prestamistas no bancarios que fi-

nancian pequeñas y medianas compañías se encuentran los fondos americanos Oaktree y Centerbridge, y el británico Intermediate Capital Group. En la última década han prestado casi 90.000 millones de dólares.

El rápido desarrollo del mercado de la deuda privada como parte del sector de banca en la sombra, en el cual un amplio abanico de instituciones lleva a cabo actividades similares a las bancarias, ha provocado inquietud entre los reguladores y el sector.

El Consejo de Supervisión de la Estabilidad Financiera de EEUU, un gran comité de

Los activos en la industria se han triplicado hasta los 441.000 millones de dólares desde 2006

reguladores configurado tras la crisis financiera de 2008, afirmó el mes pasado que la migración de préstamos apalancados de los bancos podría provocar una suscripción desordenada que generaría "fuertes pérdidas en condiciones de inestabilidad".

David Pitt-Watson, ejecutivo de la London Business School y ex director de Hermes Fund Managers, afirmó que era una "buena idea" que los gestores de fondos financiaran la economía real, pero manifestó su preocupación por cuestiones como la liquidez y su conocimiento de la materia: "¿Conocen los gesto-

En EEUU, los prestamistas no bancarios constituyeron el 85% de la actividad

res las compañías a las que prestan? ¿Están comprando paquetes de deuda y entienden qué hay detrás? ¿No es este trabajo de bancos bien capitalizados que cuentan con el conocimiento y el dinero para prestar?"

Los préstamos alternativos en Europa representan un 20% del mercado, según cifras de BBH/Preqin. En EEUU, los préstamos no bancarios constituyeron el 85% de la actividad de los préstamos apalancados en 2013, un 37% más que en 1998. El sector espera que siga su rápido crecimiento en un entorno de tipos bajos.

Dos tercios de los 1.500 inversores institucionales registrados por Preqin declararon que aumentarían su exposición a los préstamos directos porque esperan retornos anuales del 8%-14%.



Crece el número de fondos que financian empresas.

David Blake, director del Instituto de Pensiones en Cass Business School en Londres, también expresó sus dudas acerca del papel de los gestores de fondos en los préstamos privados. "En principio es una buena idea, ante el escaso servicio que reciben las pymes desde el sistema bancario oficial", declaró. La pregunta es ¿tienen los gestores de fondos, con su es-

trategia a corto plazo, el temperamento para hacerlo bien?"

Chris McChesney, jefe del Servicio de Inversores Alternativos en BBH, cree que no hay de qué preocuparse. "Estamos hablando de préstamos no bancarios más que de banca en la sombra, y una base de capital que de alguna manera es más estable que los préstamos respaldados por depósitos bancarios", declaró.